

NOTA DE PRENSA

UNO se alía con Tesisquare para impulsar la digitalización y la eficiencia en la logística española

❖ *El presidente de UNO Logística, Francisco Aranda; y el Sales Country manager Iberia de Tesisquare, Rubén González, han firmado un acuerdo estratégico para fortalecer la visibilidad, control y eficiencia operativa de los centros logísticos*

Madrid, 10 de abril de 2026. UNO, la Organización Empresarial de Logística y Transporte de España, ha firmado un acuerdo de colaboración con Tesisquare, compañía con 30 años de experiencia y presencia global, líder en soluciones digitales para la cadena de suministro, con el objetivo de acelerar la transformación tecnológica y operativa de los centros logísticos en España.

El presidente de UNO, Francisco Aranda, ha subrayado que "la alianza con Tesisquare refuerza nuestro compromiso con una logística más ágil, eficiente y sostenible". "La experiencia de Tesisquare en la construcción de ecosistemas digitales colaborativos permite a los operadores optimizar operaciones, fortalecer la relación con proveedores y mejorar la coordinación entre múltiples actores de la cadena de suministro, aumentando así la competitividad de nuestro sector", ha explicado.

"Los centros logísticos modernos requieren soluciones que integren la visibilidad de inventarios, el seguimiento de pedidos y la coordinación con múltiples operadores en tiempo real", ha destacado Aranda. "Tesisquare ofrece una plataforma que conecta personas, datos, tecnología y procesos, creando una cadena de suministro digital completamente integrada y omnicanal, garantizando eficiencia, visibilidad y flexibilidad en todas las operaciones".

"En un sector que se enfrenta a desafíos crecientes en eficiencia, sostenibilidad y rapidez, la digitalización y la colaboración con socios estratégicos como Tesisquare son clave. Esta alianza nos permitirá no solo optimizar nuestros procesos internos, sino también mejorar la competitividad de toda la cadena de suministro española, asegurando operaciones más ágiles, seguras y adaptadas a las necesidades del mercado global", ha concluido Aranda.

Por su parte, el Sales Country manager Iberia de Tesisquare, Rubén González, ha declarado que "en Tesisquare creemos firmemente que los grandes avances en la cadena de suministro se logran creando conexiones sólidas. Esta firma que hoy celebramos es exactamente eso, el compromiso de sumar nuestra tecnología, a vuestra inigualable red, sumando así la gran experiencia de nuestras organizaciones".

"Para nosotros, este acuerdo marca además un hito estratégico. En nuestro objetivo de consolidar la presencia de Tesisquare en España, sabemos que no podríamos tener un mejor aliado", ha señalado González, quien ha añadido que "contar con el respaldo, el profundo

conocimiento del sector y la red de contactos de UNO Logística es el puente ideal para integrarnos de manera orgánica en este mercado. Nadie mejor que vosotros para conectarnos con los actores clave, guiarnos y ayudarnos a entender y resolver las necesidades específicas del ecosistema logístico español”.

“Sabemos que los retos actuales de la *supply chain* son complejos, pero estamos convencidos de que, trabajando juntos, aportaremos un valor real, innovador y duradero a la logística en España. Afrontamos este camino conjunto con una gran ilusión y un profundo sentido de la responsabilidad. Estamos seguros de que este sera el principio de una larga y muy fructífera colaboración”, ha concluido el Sales Country manager Iberia de Tesisquare .

Sobre UNO Logística

UNO es la organización empresarial de los operadores de logística y transporte, un sector que representa el 7% del PIB. Este ámbito de actividad gestiona más de 1.000 millones de envíos anuales, lo que supone 5 millones de toneladas al año, y da empleo a más de un millón de trabajadores. UNO agrupa a las empresas que diseñan, organizan, gestionan y controlan los procesos de una o varias fases de la cadena de suministro.

Sobre TESISQUARE

Tesisquare fundada por Giuseppe Pacotto en Cherasco en 1995, se encuentra entre los principales proveedores de soluciones tecnológicas para la cadena de suministro, diseñadas para optimizar el rendimiento en redes empresariales extensas y complejas, garantizando la excelencia operativa a lo largo de toda la cadena de valor y en todos los actores involucrados como productores distribuidores consumidores y otras partes interesadas.

En 2024 la sociedad alcanzó una facturación consolidada de 61,8 millones de euros con presencia en más de 40 países y una tasa de retención de clientes del 99%. La empresa se mantiene constantemente comprometida con la implementación de plataformas y soluciones innovadoras invirtiendo cerca del 9% de su facturación en investigación y desarrollo.

Tesisquare cuenta entre sus clientes con las principales realidades del sector de la moda de la gran distribución y de la logística a nivel nacional e internacional.

Para obtener más información visite el sitio web oficial www.tesisquare.com o siga a Tesisquare en LinkedIn.

CONTACTO:

beatriz.mapelli@unologistica.org | 673 906 580

unologistica.org

